

## 2. FINANSIERING

Der er flere måder at hente finansiering på til at realisere jeres projekt:

Egenfinansiering – er ofte et tildelingskriterie hos fonde. Egenfinansiering signalerer engagement og robusthed i projektet over for fonde og andre bidragydere. Egenfinansiering kan komme fra foreningens eksisterende egenkapital eller fra et lån i banken.

Offentlige puljer – Undersøg, om jeres kommune har puljer og tilskud, I kan søge. Orientér jer på kommunens hjemmeside – her er der oftest beskrevet klare regler, krav og ansøgningsfrist for den enkelte pulje. Der findes også en række statslige tilskudspuljer, som giver tilskud til bestemte formål.

Private fonde – Der findes mange private fonde, der støtter stort og småt og potentielt også jeres projekt. Brug god tid på at undersøge fondenes vision, mission og tildelingskriterier, og søg kun relevante fonde. Husk, at private fonde stort set kun støtter aktiviteter, som endnu ikke er igangsat – så start jeres fondsansøgninger i god tid.

Sponsorater og erhvervsarbejder – Samarbejde med lokale virksomheder og erhvervsaktører er yderst værdifuldt. Det kan bidrage til at styrke den lokale forankring af jeres projekt, men også udmønte sig i pengesponsorater eller materielle goder, der understøtter jeres aktiviteter.

Crowdfunding og andelsbeviser – I kan skabe finansiering og samtidig engagere jeres lokalsamfund ved at indsamle små og store beløb fra en større gruppe private bidragydere – også kaldet crowdfunding. Selvom der findes flere platforme, som gør arbejdet med crowdfunding lettere, bør I være opmærksomme på, at det kræver både menneskelige og økonomiske ressourcer at markedsføre og gennemføre.

### 3. FINANSIERINGSPLAN

Når I søger finansiering til jeres projekt, er det en god idé at systematisere den viden, I opnår, og samtidig føre en status over jeres ansøgninger og dialog med forskellige potentielle bidragydere. Brug skemaet nedenfor til at skabe et overblik. Det kan også være en god idé at vedlægge skemaet til fondsansøgninger.

Notér de bidragydere, I planlægger at ansøge hos, eller som I er i dialog med, og hold løbende skemaet opdateret. Det sikrer en målrettet og koordineret indsats i fundraising. Vær opmærksom på, at forskellige finansieringskilder har forskellige krav, f.eks. om medfinansiering. Brug også skemaet til at vise egenfinansieringen; altså, hvordan I selv planlægger at bidrage til projektet med timer eller midler.

Finansieringsplan (Indsæt projektes titel)						
Bidragyder	Fokus- områder	Ansøgnings- frist	Handlings- plan	Ansøges	Bevilget	Svar forventes
Egen- finansiering				-	-	xx.xx.20xx
Navn på bidragyder				-	-	xx.xx.20xx
Navn på bidragyder				-	-	xx.xx.20xx
Navn på bidragyder				-	-	xx.xx.20xx
Navn på bidragyder				-	-	xx.xx.20xx
Navn på bidragyder				-	-	xx.xx.20xx
				I alt bevilget	I alt ansøges	
<b>Finansieringsplan i alt</b>				<b>0</b>	<b>0</b>	
<b>Opnået finansering i alt</b>						